

SFT Seafood, SIA ERP Sistēmas Izstrādes un Ieviešanas Tehniskā Specifikācija

SFT Seafood, SIA veic iepirkumu ERP (Enterprise Resource Planning) sistēmas izstrādei un ieviešanai, ar mērķi optimizēt uzņēmuma biznesa procesus, uzlabot datu pārvaldību un palielināt operacionālo efektivitāti.

Projekta mērķi

Galvenie ERP sistēmas ieviešanas mērķi:

- ✓ Klientu datu bāzes pārvaldības uzlabošana: Efektīvāka klientu informācijas ievade, uzglabāšana un atjaunināšana.
- ✓ Produktu pārvaldības centralizācija: Produktu katalogs ar specifikācijām un attēliem.
- ✓ Tirgumu dokumentācijas apstrāde un apstiprināšana: Automatizēta darījumu dokumentu pārvaldība.
- ✓ Pasūtījumu pārvaldības uzlabošana: Efektīva pārdošanas un iepirkuma pasūtījumu pārvaldība.
- ✓ Dokumentu pārvaldības sistēmas ieviešana: Centrāla dokumentu glabāšana un pārvaldība.
- ✓ Integrācija ar esošajām uzņēmuma sistēmām: Vienota datu plūsma un uzlabota datu pārvaldība.
- ✓ Datu analītikas un KPI uzskaites funkcionalitāte: Detalizēta biznesa analītika un pārskatu veidošana.

Darbu Apjoms

Klientu datu bāzes pārvaldības modulis
Produktu pārvaldības modulis
Darījumu dokumentācijas apstrādes un apstiprināšanas funkcionalitāte
Pasūtījumu pārvaldības modulis
Dokumentu pārvaldības sistēma
Integrācija ar uzņēmuma sistēmu
Datu analītikas, <i>BI (Business Intelligence)</i> un <i>KPI (Key Performance Indicators)</i> uzskaites funkcionalitāte

Funkcionālās prasības	
Modulis 1:	<i>Klientu Datu Bāzes pārvaldība</i>
Profila veidošana un pārvaldība:	
Klientu datu ievade, uzglabāšana un atjaunināšana, ieskaitot kontaktinformāciju un atbildīgos darbiniekus	
Klientu klasifikācija pēc dažādiem kritērijiem	
Meklēšana un filtrēšana pēc noteiktiem parametriem	
Modulis 2:	<i>Produktu pārvaldība</i>

Centralizēts produktu katalogs:	
Detalizēta informācija par produktiem, ieskaitot specifikācijas un attēlus	
Produktu pievienošana, rediģēšana un dzēšana no katalogam.	
Kataloga eksportēšana cenu sarakstu veidošanai.	
Informācijas aktuāluma nodrošināšana iekšējiem lietotājiem.	
Modulis 3:	<i>Darījumu dokumentācijas apstrāde un apstiprināšana</i>
Dokumentu automatizācija:	
Komerčiālo piedāvājumu, līgumu un specifikāciju izveide un pārvaldība	
Cenu un nosacījumu apstiprināšana sistēmā	
Dokumentu statusa izsekošana un paziņojumi par nepieciešamajām darbībām.	
Modulis 4:	<i>Pasūtījumu Pārvaldība</i>
Pārdošana:	
Klientu pasūtījumu izveide un pārvaldība.	
Pasūtījumu statusa izsekošana visos izpildes posmos.	
Statusa automātiska atjaunināšana un atbildīgo personu informēšana	
Rēķinu izrakstīšana apstiprinātiem pasūtījumiem.	
Iepirkumi:	
Pasūtījumu izveide piegādātājiem un to pārvaldība.	
Piegāžu statusa izsekošana un paziņojumi par kavējumiem vai izmaiņām.	
Modulis 5:	<i>Dokumentu Pārvaldības Sistēma</i>
Centrāla dokumentu glabāšana	
Visi uzņēmuma dokumenti tiek glabāti vienotā, drošā vietā.	
Pieejā dokumentiem atkarībā no lietotāju lomām.	
Dokumentu meklēšana un filtrēšana pēc dažādiem parametriem.	
Modulis 6:	<i>Integrācija ar esošajām sistēmām</i>
Datu sinhronizācija:	
Vienota datu plūsma par klientiem un darījumiem.	
Datu importēšana un eksportēšana standartizētos formātos.	
Modulis 7:	<i>Datu Analītika un KPI Uzskaitē</i>
Biznesa analītika:	
Dēšbordi KPI rādītāju vizualizācijai.	
KPI uzskaitē pārdošanā, iepirkumos un klientu aktivitātē.	
Standarta un pielāgotu pārskatu ģenerēšana .	
Datu filtrēšana un detalizēta analīze.	
Nefunkcionālās prasības	
Lietošanas ērtums:	

Pieņemšanas Kritēriji

- Atbilstība funkcionālajiem un nefunkcionālajiem prasījumiem šajā tehniskajā specifikācijā.
- Veismīga testēšana ar visiem moduļiem bez kritiskām kļūdām.
- Apmācīts personāls, kas spēj efektīvi izmantot sistēmu ikdienas darbā.
- Visas nepieciešamās dokumentācijas un materiāli nodrošināti turpmākai sistēmas uzturēšanai.
- Pozitīvi rezultāti pilotizācijas periodā un konstatēto trūkumu novēršana.

Priekšlikumu vērtēšanas kritēriji

- Atbilstība priekšlikumam tehniskajai specifikācijai un projekta prasībām.
- Komandas pieredze un kvalifikācija ERP sistēmu izstrādē un ieviešanā.
- Projekta īstenošanas metodoloģija un riska pārvaldība.
- Konkurētspējīga cena un caurspīdīgs cenu noteikšanas modelis.
- Atbalsta un uzturēšanas nosacījumi pēc projekta pabeigšanas.
- Iepriekšējo klientu atsauksmes un ieteikumi.

Kontaktinformācija

Papildu informācijai un priekšlikumu iesniegšanai, lūdzu, sazinieties ar:

Kontaktpersona: Valdes loceklis Mihails Šilovs

Tālrunis: +371 29188337

[E-pasts: mihails.silovs@amberfish.lv](mailto:mihails.silovs@amberfish.lv)

Šī tehniskā specifikācija ir izstrādāta, pamatojoties uz uzņēmuma SFT Seafood, SIA saņemto Digitālās attīstības ceļa karti, un ir vērsta uz ERP sistēmas izstrādi, kas optimizēs uzņēmuma biznesa procesus.

Mēs aicinām pakalpojumu sniedzējus iesniegt savus priekšlikumus ar cenu piedāvājumiem, izmantojot pielikumā pievienoto veidlapu “Finanšu piedāvājums”.

Gaidām jūsu priekšlikumus un ceram uz veiksmīgu sadarbību!